MAXZARA.AI

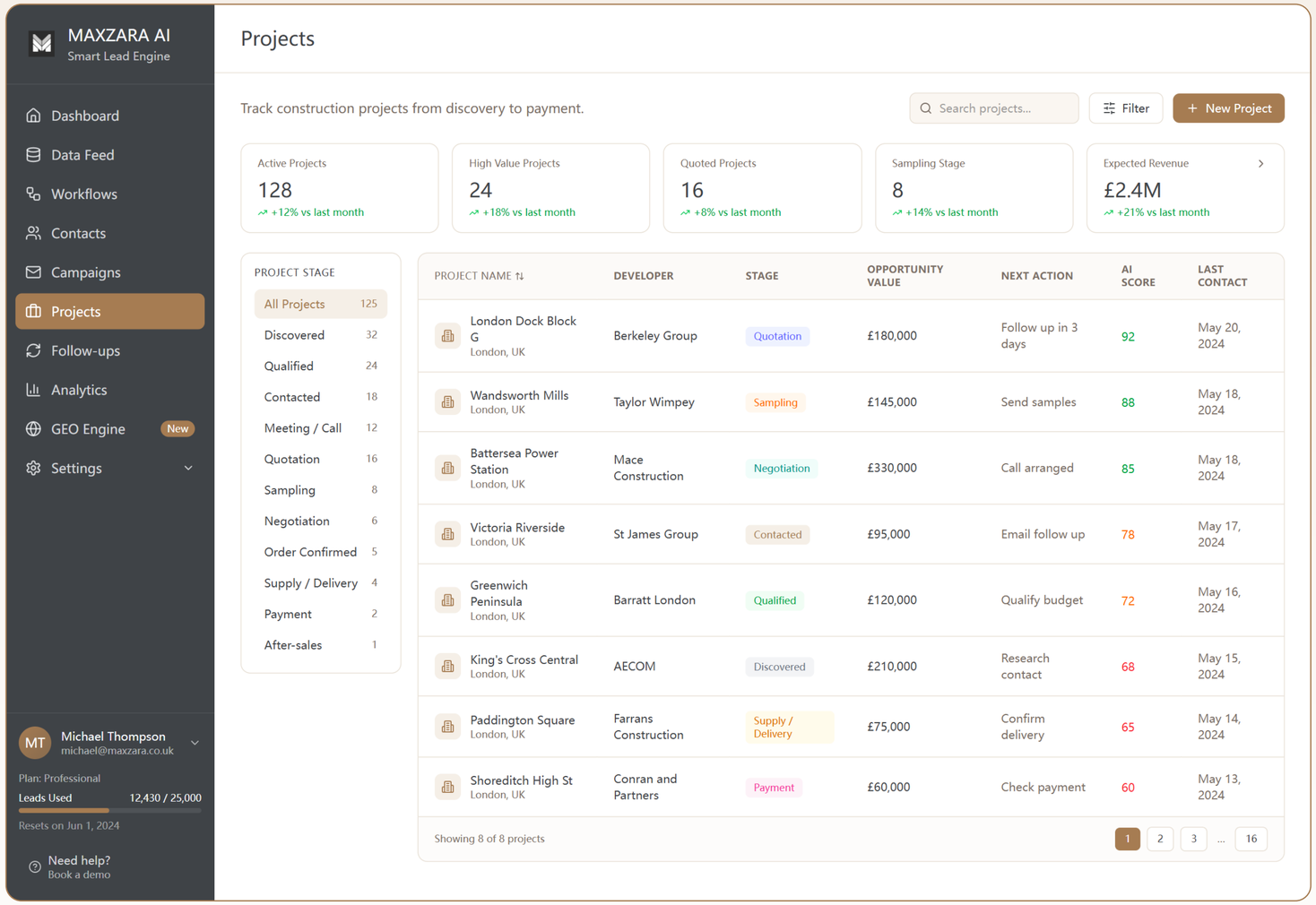
面向建材销售的B 端 Web 设计

将项目机会、客户触达与商务管理
整合到统一的 AI 辅助销售平台。

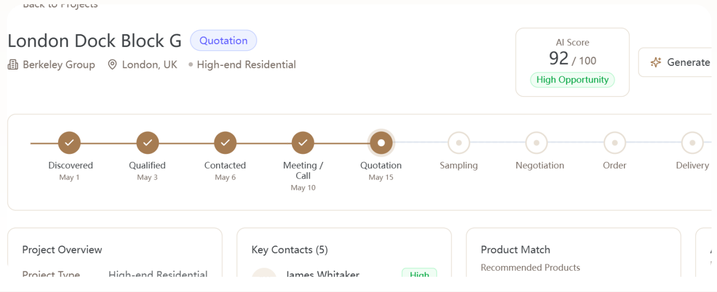
B2B Web / AI-assisted
UX Design / Vibe Coding

Demo 界面展示
(https://native-wick-06987890.figma.site/)

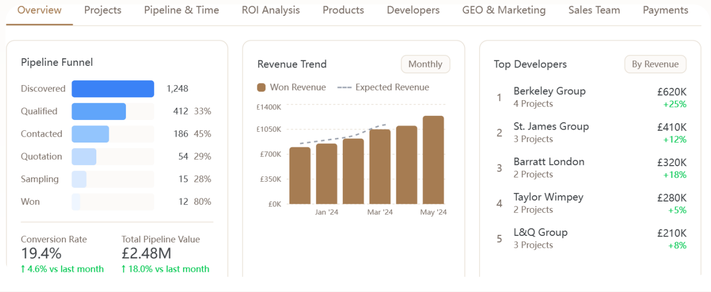
PROJECTS / 项目机会



PROJECT DETAIL / 项目详情



ANALYTICS / 经营分析



项目背景与业务流程

建材销售周期长、参与角色多，单一的客户管理难以覆盖完整业务流程。



业务生命周期示意 · 基于提供的项目资料

01 / 多角色参与

共同参与项目决策

02 / 长周期推进

覆盖线索、交付与回款

03 / 设计机会

以项目串联销售任务

销售人员与管理者需求分析

不同角色面对同一业务数据，有着不同的任务重点。同一业务系统需要同时支持任务执行与经营判断。

SALES REPRESENTATIVE

销售人员

执行

01 哪些项目需要跟进?

02 下一步应该联系谁?

SALES MANAGER

业务管理者

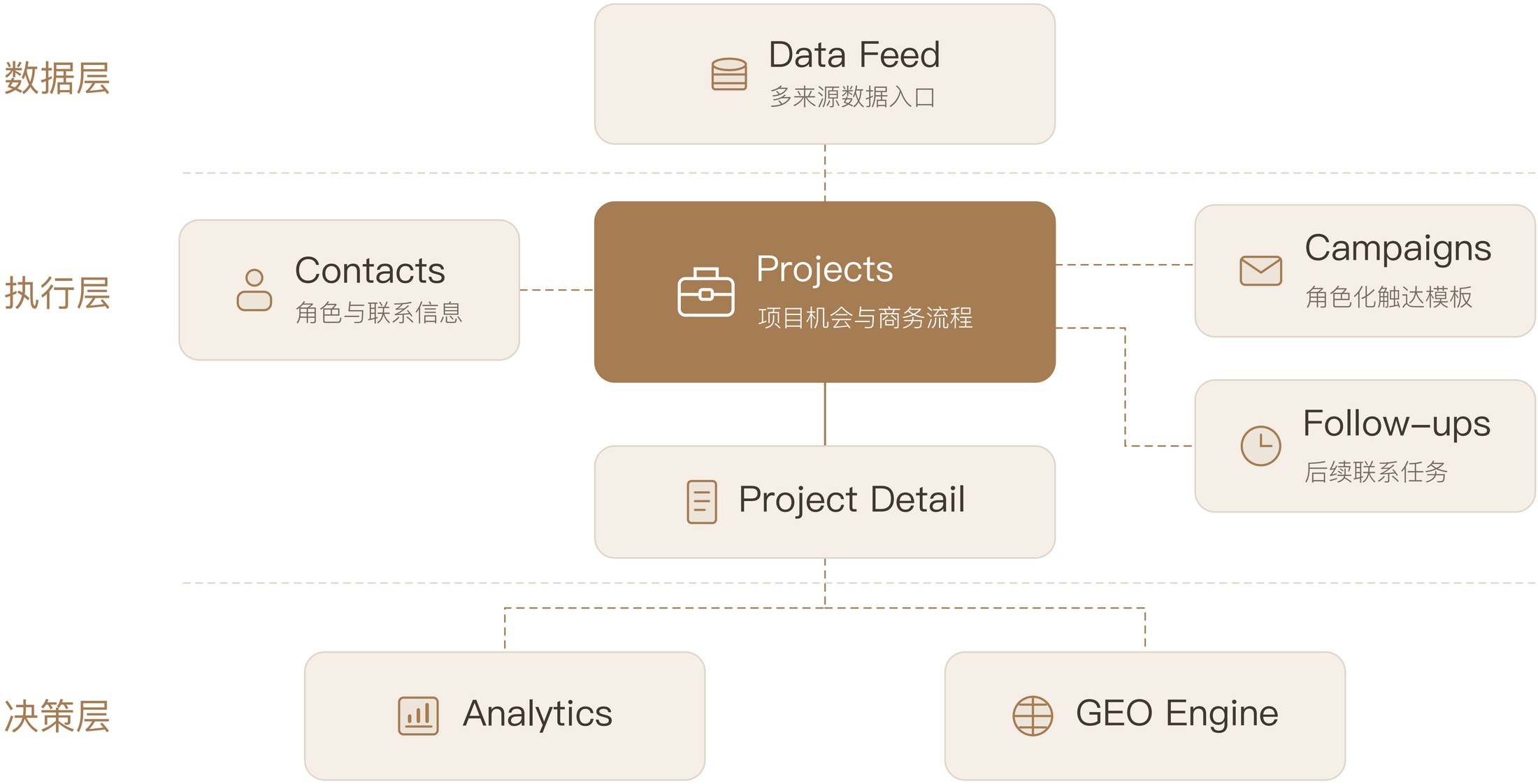
决策

01 哪些机会更有价值?

02 进度和回款是否存在风险?

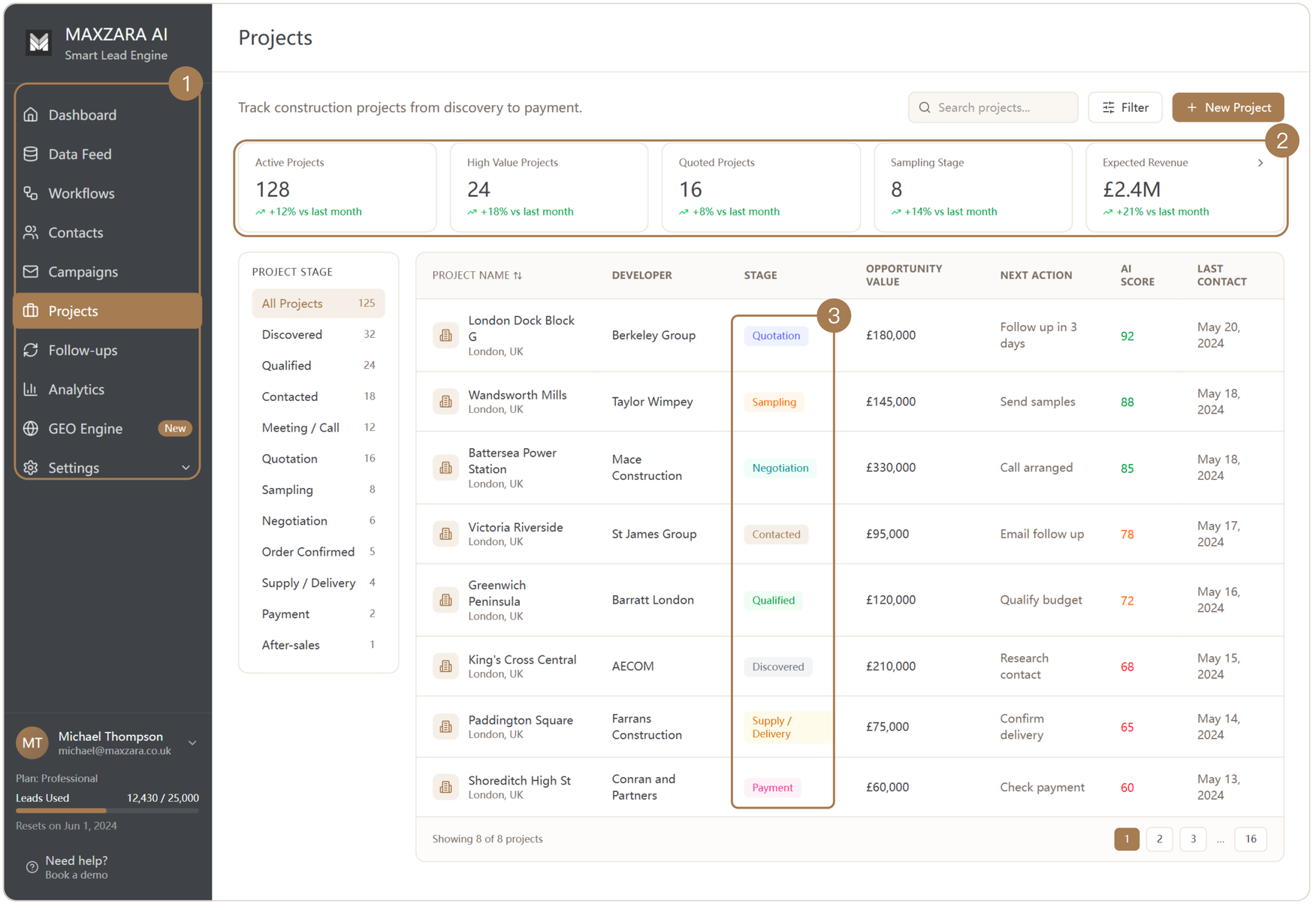
产品功能与信息架构

以 Projects 为核心，连接分散的业务模块，构建连续的销售工作流。



Web 界面的信息层级设计

通过统一的视觉层级，帮助用户快速识别信息、判断状态并定位操作。



Navigation

快速定位业务模块

Information

KPI 与表格分级呈现

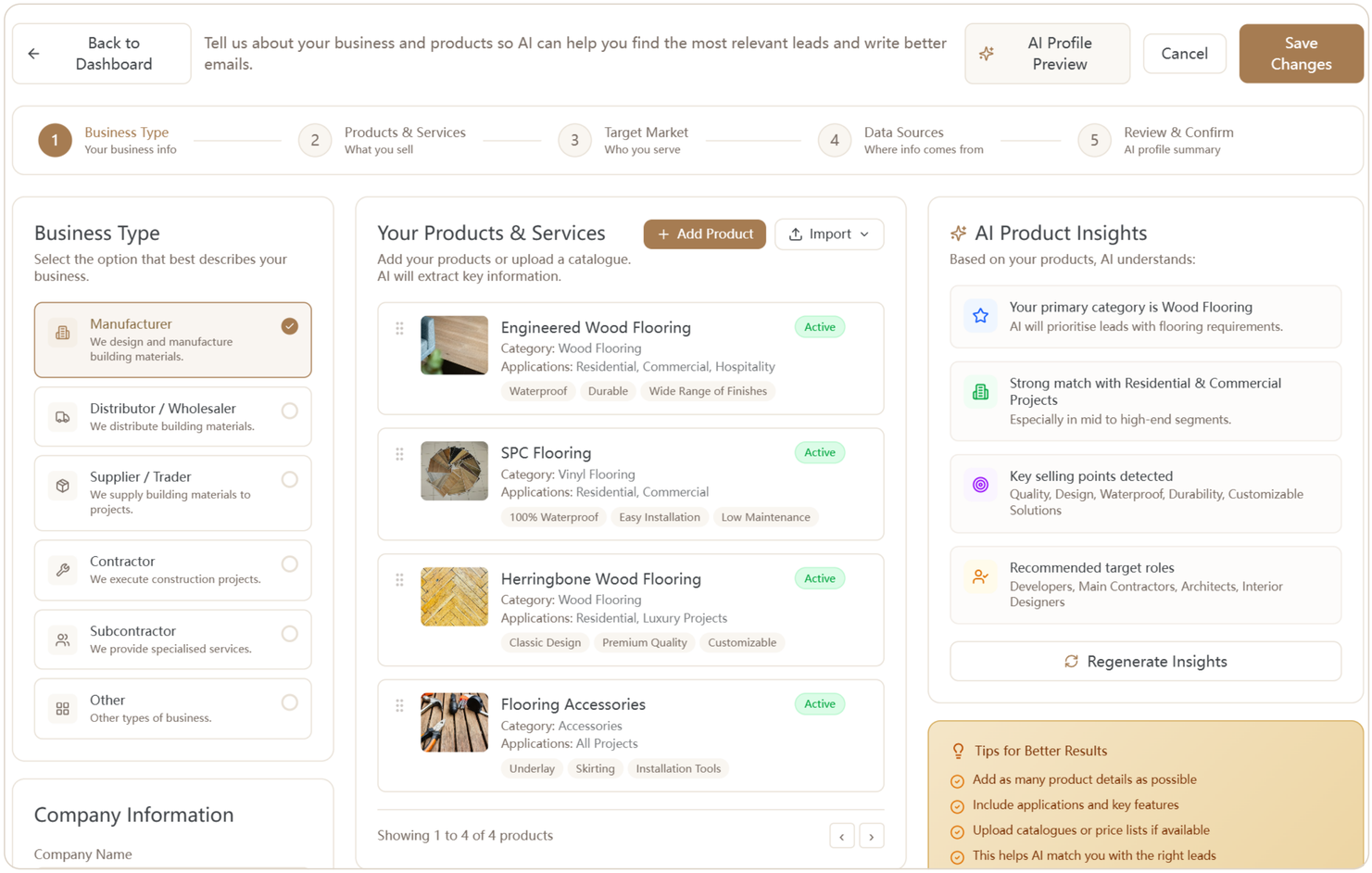
Action

突出状态与关键操作

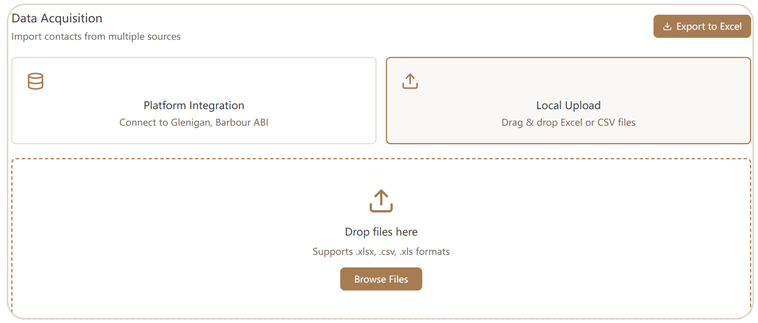
企业资料与数据导入

将企业产品信息与多来源数据入口统一组织，为后续销售管理提供基础。

Business Profile



Data Feed



Extension

文件解析、网站抓取与 API 接入

数据来源 → 数据入口 → 业务系统

联系人管理与项目关联

让联系人不仅是独立记录，更成为可关联项目的业务信息。

Contact List

Manage all your leads and contacts

Import | + Add Contact | Send Campaign

Search contac | Project | Role | Company Type | Status | Score | More Filters

Name	Company	Role	Project	Email	Status	Score	Last Contact
James Whitaker	Berkeley Group	Developer	London Dock Block G	james.whitaker@berkeleygroup.co.uk	Replied	93	2h ago
Sophie Turner	Taylor Wimpey	Developer	Wandsworth Mills	sophie.turner@taylorwimpey.co.uk	Replied	88	5h ago
Daniel Lloyd	McLaren Construction	Contractor	Battersea Power Station	daniel.lloyd@mclarenconstruction.co.uk	No Response	70	3d ago
Oliver Brown	Willmott Dixon	Contractor	Victoria Riverside	oliver.brown@willmottdixon.co.uk	No Response	65	5d ago
George Clarke	Barratt London	Developer	Greenwich Peninsula	george.clarke@barrattlondon.co.uk	Contacted	60	7d ago
Harry Collins	AECOM	Architect	Kings Cross Central	harry.collins@aecom.com	Contacted	55	7d ago
Emily Davis	Faithful+Gould	QS	Paddington Square	emily.davis@fgould.com	No Response	50	9d ago

Contact Detail

JW

James Whitaker

Developer at Berkeley Group

London, United Kingdom

Related Projects

Projects Involved

London Dock Block G
Residential Development
Estimated Value: £130M

Greenwich Peninsula
Mixed-use Development
Estimated Value: £360M

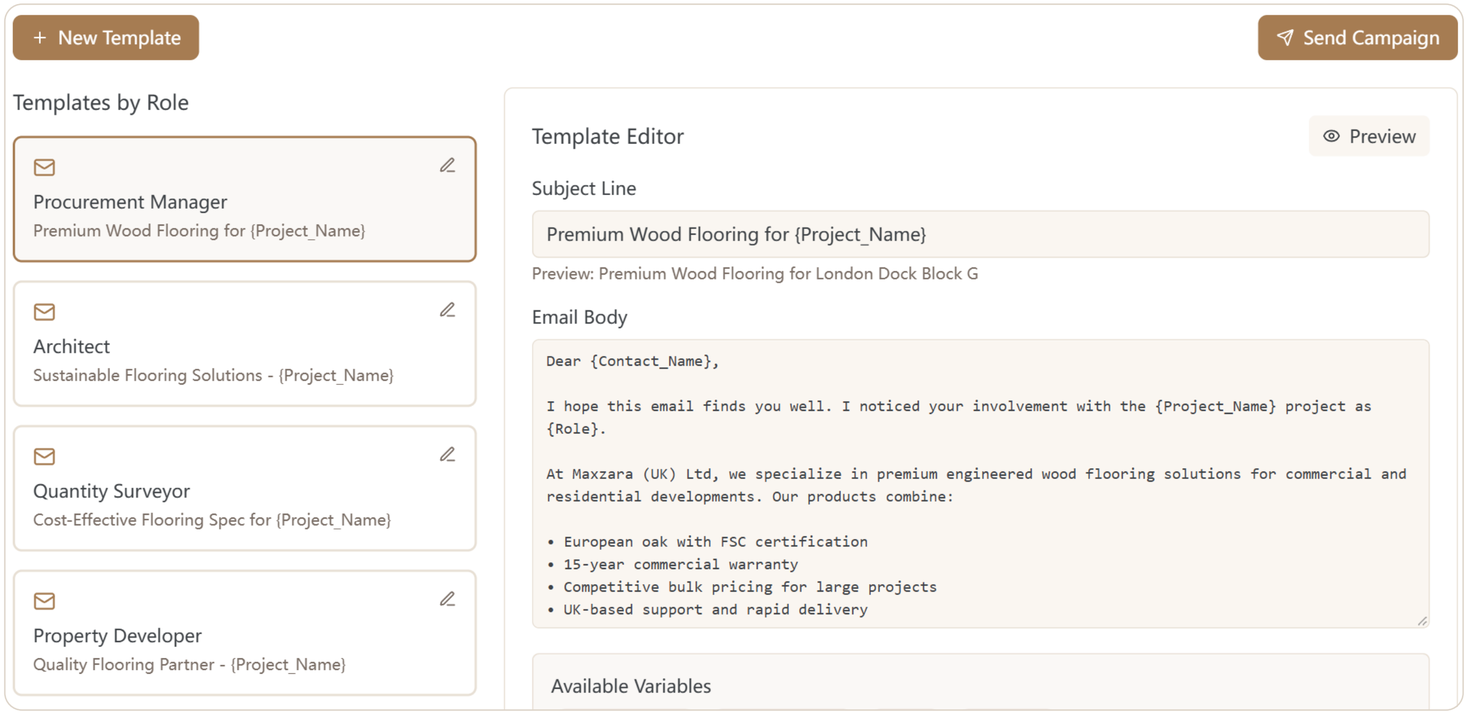
Battersea Power Station
Commercial Development
Estimated Value: £1.5B

角色信息与关联项目在同一详情中呈现。

邮件模板与跟进流程

通过角色化邮件模板与跟进流程，降低重复沟通与任务管理成本。

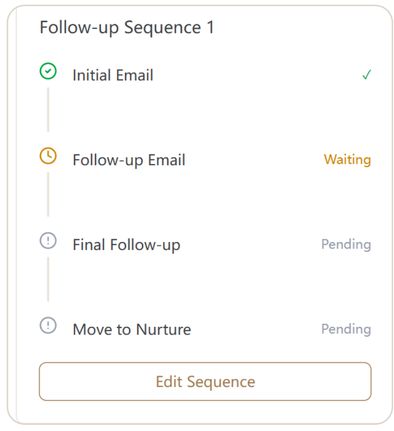
角色模板 / Procurement



模板切换 / Architect



Follow-ups

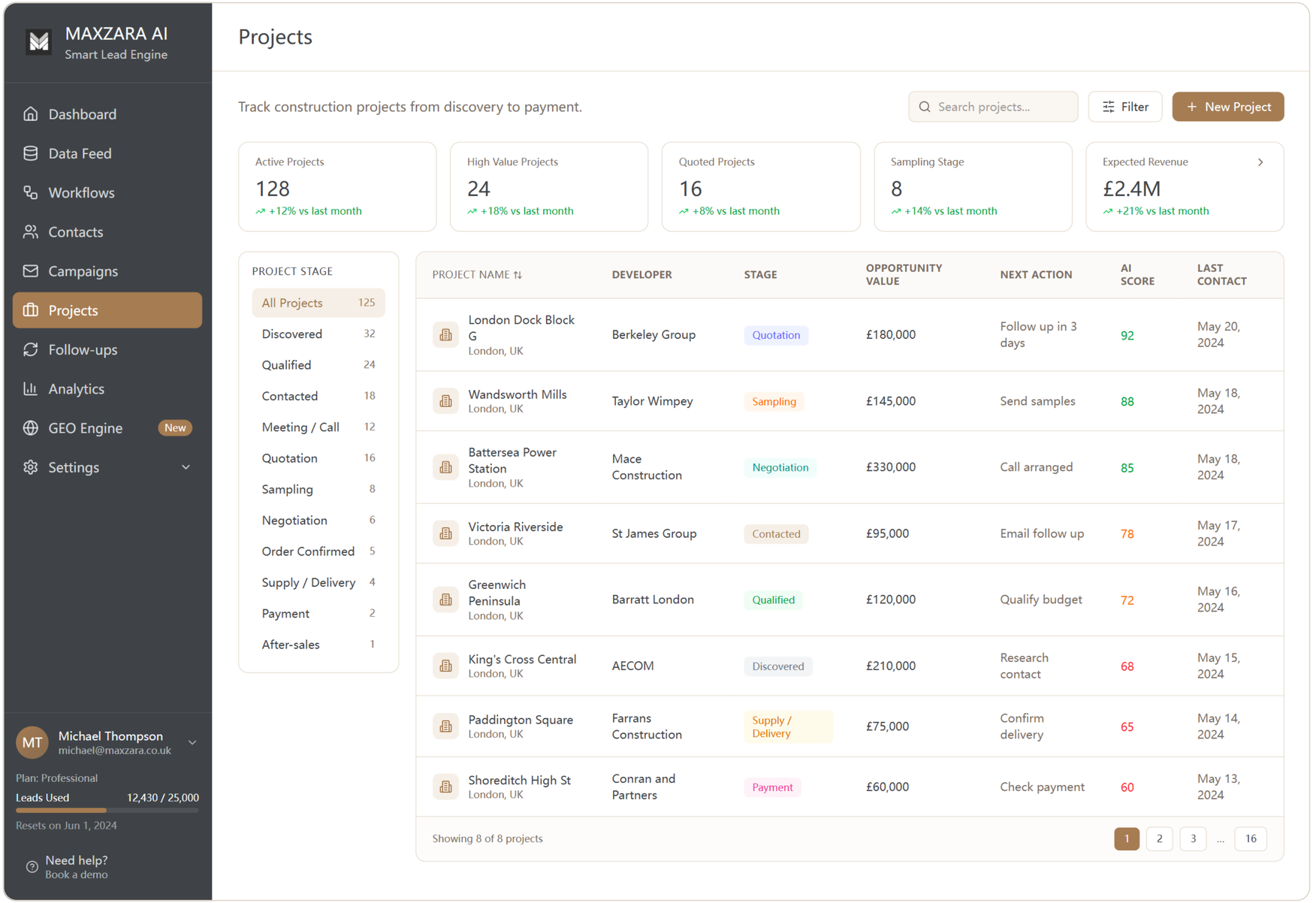


任务序列
状态预览

选择角色 → 匹配模板 → 安排跟进

项目列表的搜索与筛选

让销售人员快速找到目标项目，并判断下一步应该采取的行动。



Search & Filter

搜索与阶段筛选已复测

Opportunity

价值信息帮助判断机会

Next Action

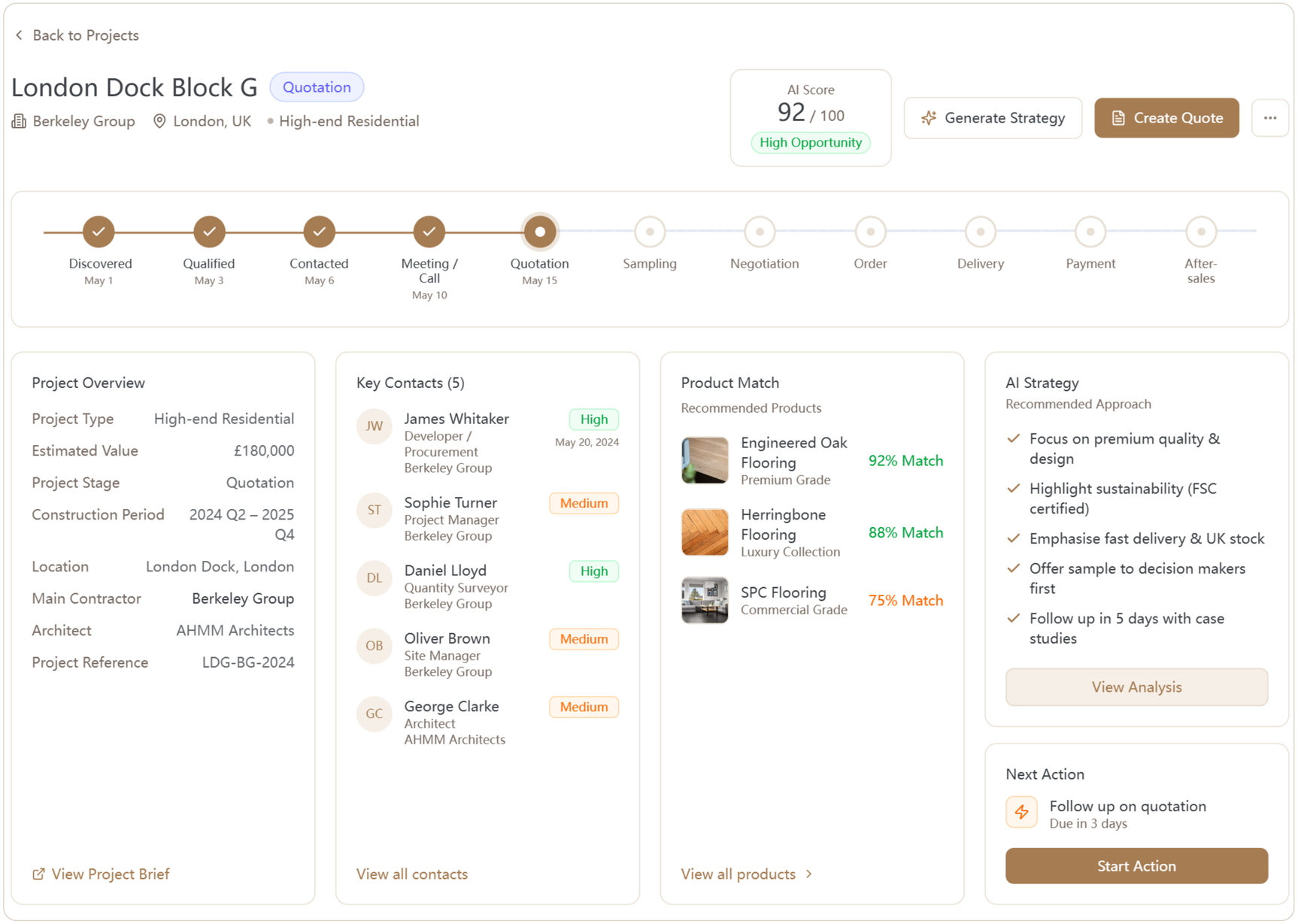
下一步行动与 AI Score

无匹配结果



项目详情页设计

将项目背景、销售进度、关键联系人与行动建议整合到同一工作空间。



阶段进度

掌握当前商务阶段

关键联系人

识别项目中的决策关系

AI Strategy

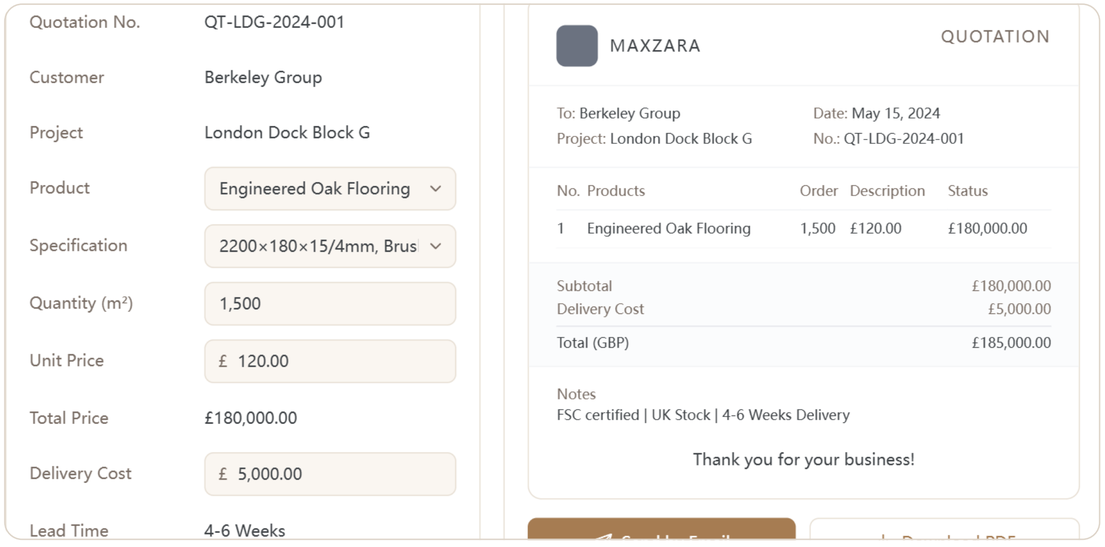
与产品匹配及行动建议关联

报价与打样交互设计

通过即时计算与状态反馈，减少商务操作中的反复核对。

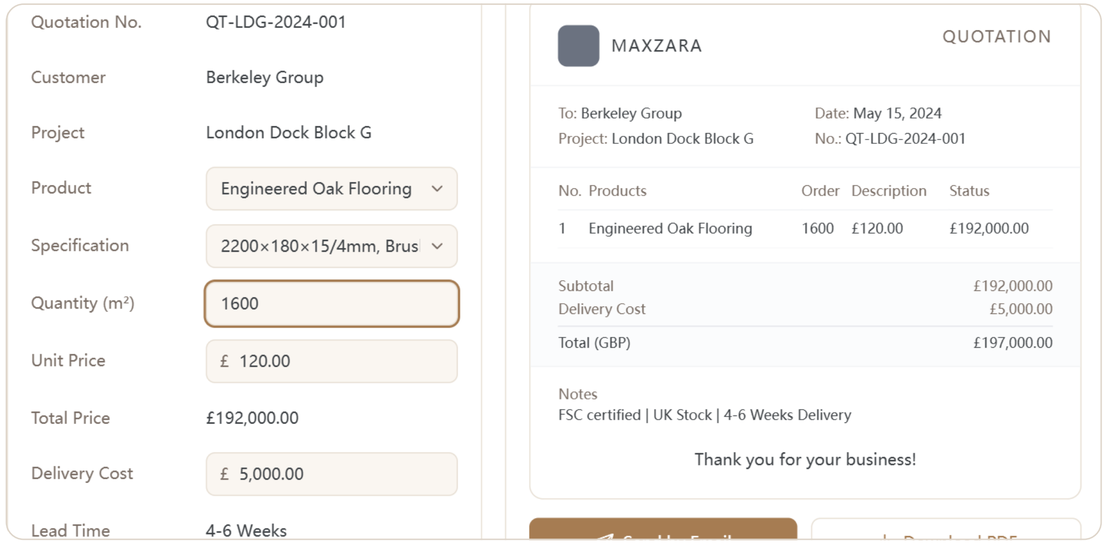
修改前

1,500 m² · 总额 £185,000.00



修改后

1,600 m² · 总额 £197,000.00



数量 1,500 → 1,600 m²　　总额 £185,000 → £197,000

01 / 需求复盘

定义数量、单价与总额联动。

02 / 客户端代码

b = w * A, N = b + S

公开 bundle_1.js:23891

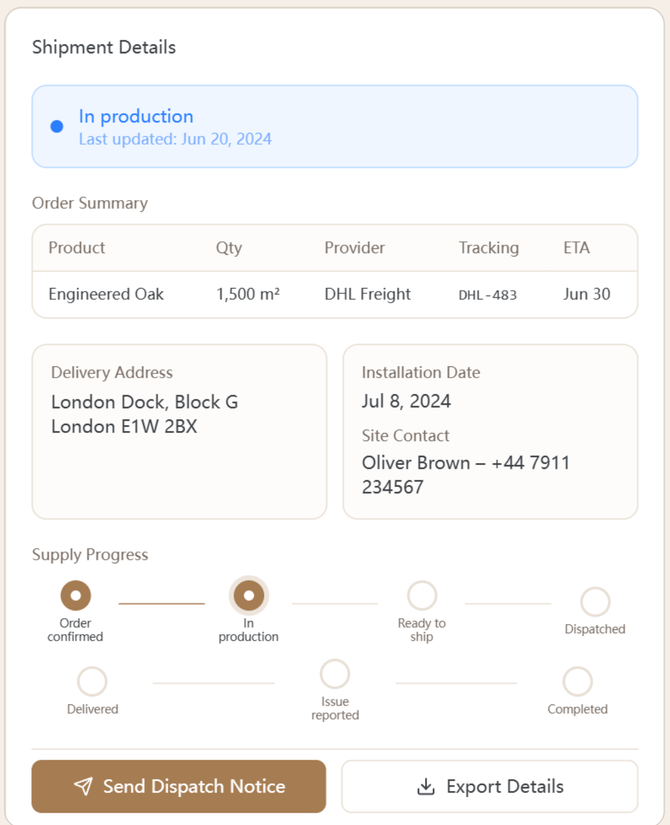
03 / 运行反馈

金额预览同步更新
打样状态切换已复测

供货、回款与售后管理

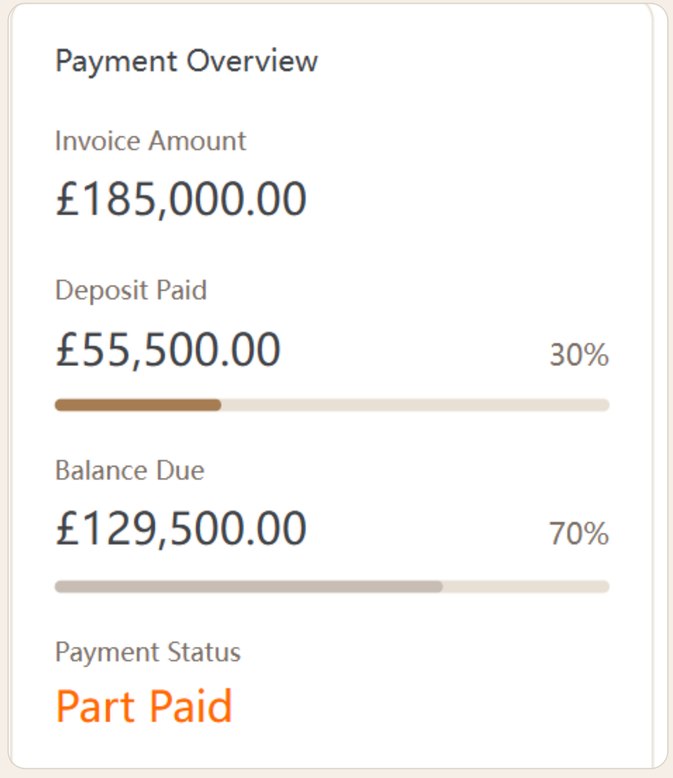
将交付、回款与售后纳入项目流程，保持业务状态的连续性。

Supply



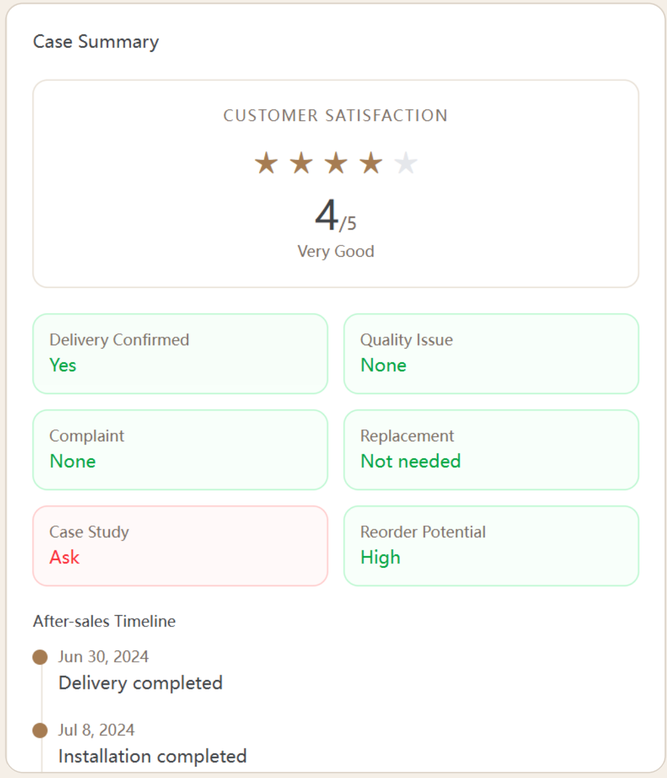
交付与物流进度

Payment



发票及回款状态

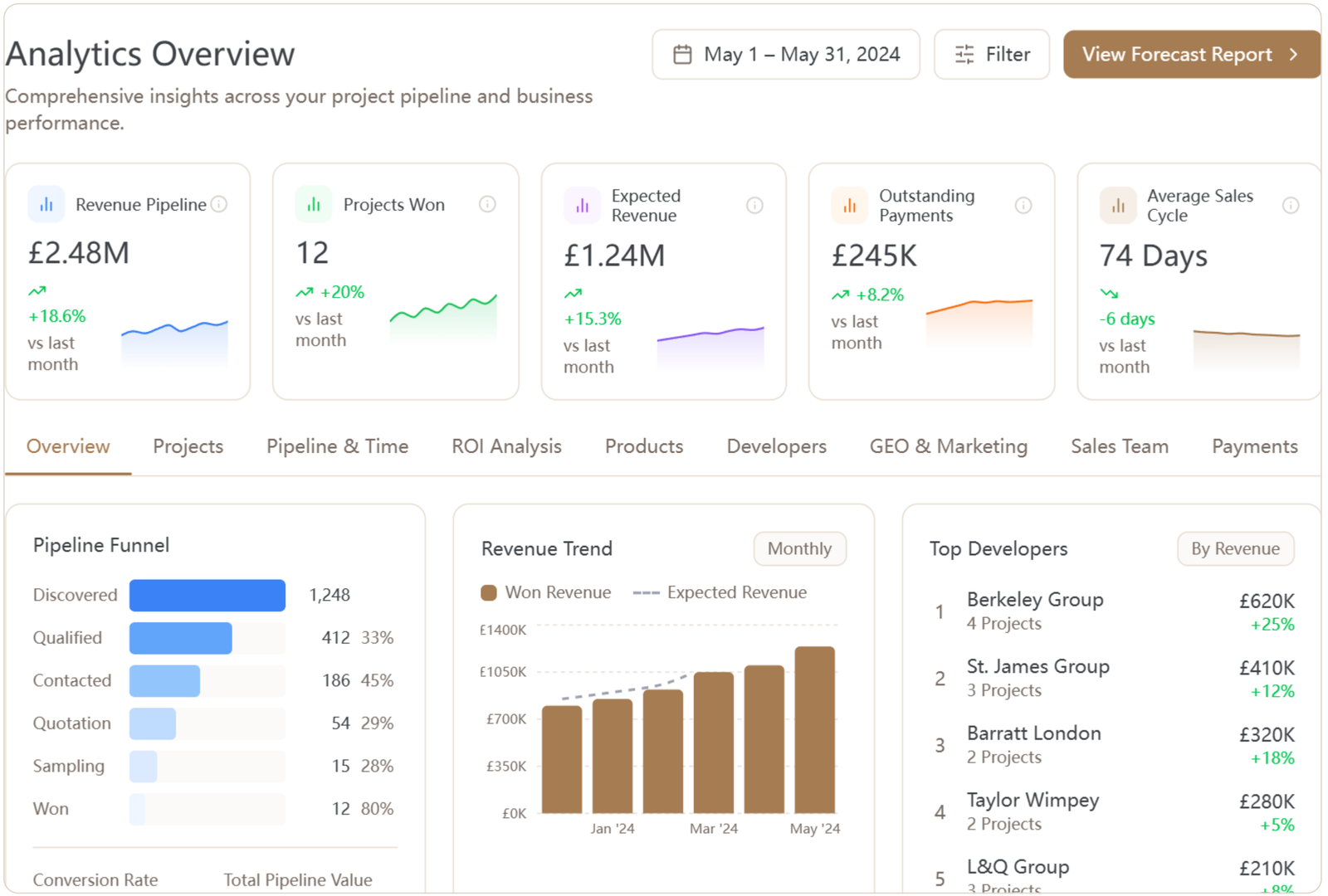
After-sales



客户反馈与满意度

数据分析与 GEO 页面设计

将经营与增长信息转化为直观的数据视图，辅助业务判断。



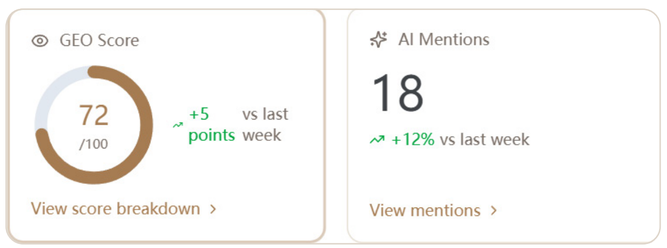
Overview

核心 KPI 与经营趋势

Pipeline

销售转化与阶段分析

GEO

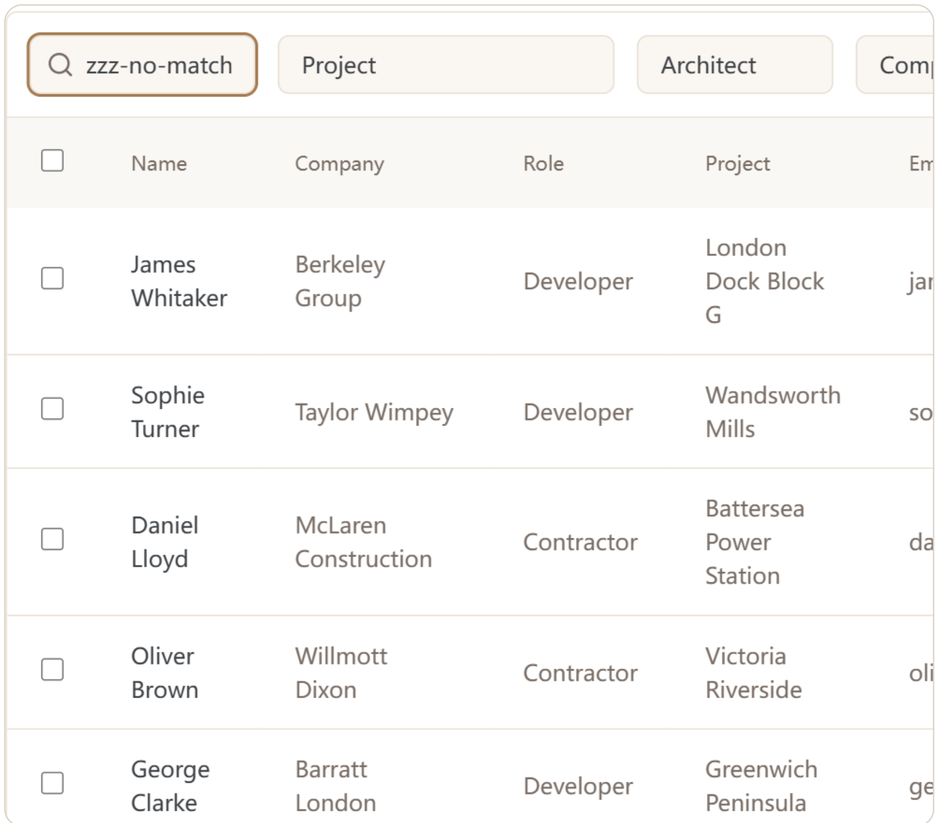


曝光表现与线索来源

交互测试与问题排查

通过实际任务检查，识别界面反馈与功能执行之间的差距。

问题 / Contacts 筛选



无匹配搜索 + Architect
列表仍保留 7 条记录

事件与数据检查

公开客户端输入框属性

type: ”text”,
placeholder: ”Search contacts...”,

未绑定 value / onChange

列表直接遍历原始数组

children: i.map((d) =>

输入未进入筛选状态，
列表未应用过滤结果。

bundle_1.js:21820–21824 / 21884

下一步

绑定输入状态

↓

筛选后渲染列表

↓

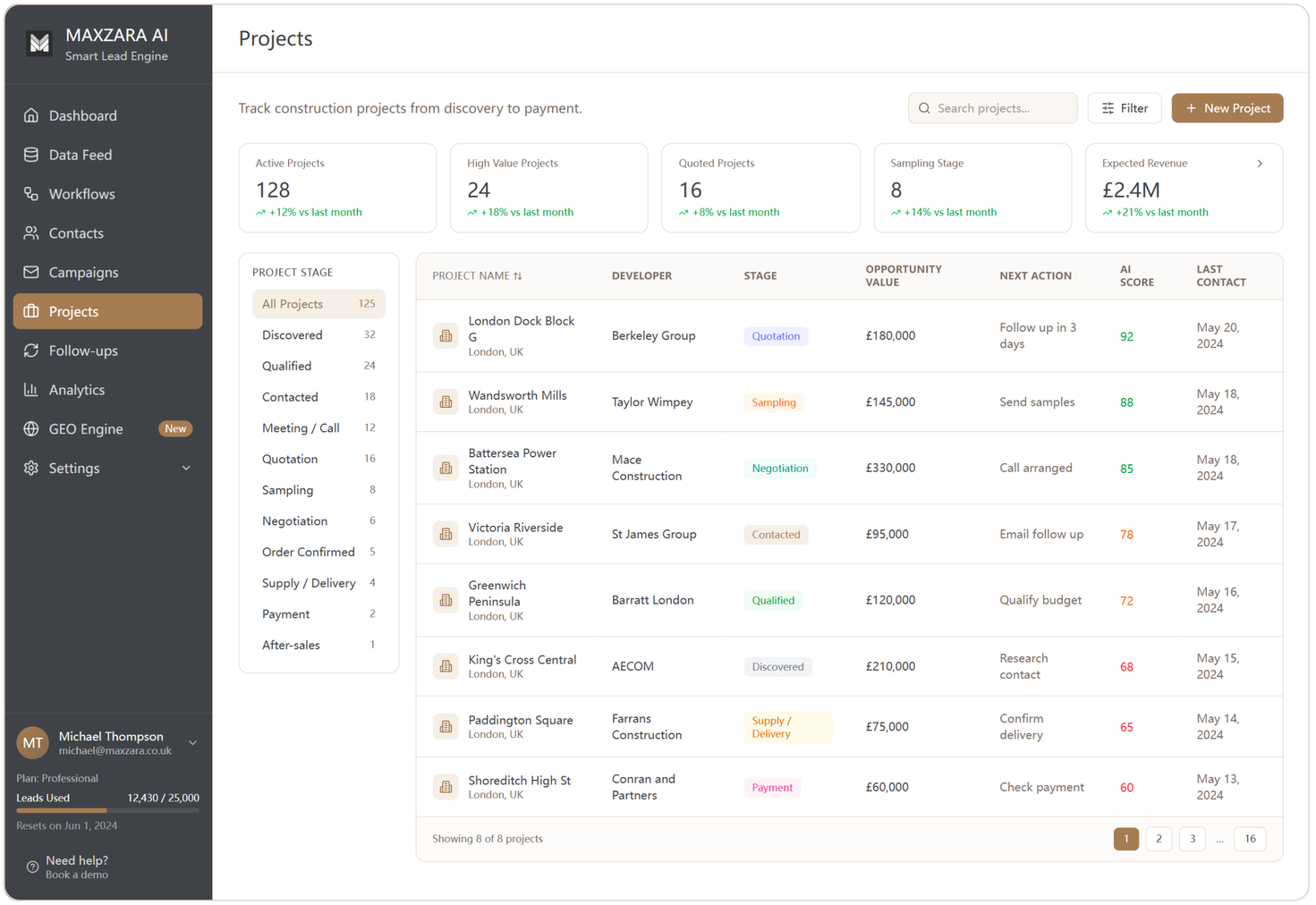
补齐空状态验证

待修复

项目成果与后续优化

从业务需求到可交互 Demo，探索 UX 设计与 AI Coding 结合的产品开发方式。

最终 Demo / Projects (https://native-wick-06987890.figma.site/)



Current Outcome

多模块 Web 原型
已复测部分有效交互

Next Steps

P0 核心功能闭环

完善数据保存与读取

P1 真实接口接入

连接导入、报价导出与业务执行

P2 AI 能力深化

专项分析与自动化策略

通过 AI 辅助开发，将复杂业务需求逐步转化为可交互的 Web 产品原型。